

GOVERT DE ROOS



Wie bij Orange werkt, vindt het leuk om het leven van mensen net even makkelijker te maken. Dat doe je met slimme diensten en producten. En met je gevoel. Je maakt echt contact met je klanten. Passt dit een snuif? En wil je bij een van de beste teleco-bedrijven werken? Dan vinden we het leuk om met je te praten over werken als

sales executive of shopmanager
(part-time en full-time)

Het aantal Orange shops groeit. Daarom zoeken we mensen voor onze (nieuwe) shops in Groningen, Almere, Amsterdam, Roosendaal en Zoetermeer. Daarnaast zijn we ook op zoek naar een **regional salesmanager** voor Noord-Oost Nederland.

Kijk voor meer informatie op www.orange.nl of bel 035-4572566.

the future's bright, the future's Orange





kansspelers m/v

Orange draait om mensen. Orange geloofd in de toekomst en doet er alles aan om het leven van klanten plezieriger en aangenameer te maken. Dat doen we door producten en diensten te leveren die iets toevoegen aan de dingen die je elke dag doet. Kleine dingen die het verschil maken. Voor Orange is communicatie meer dan even een balleteje doen. Het is een ervaring die je telkens opnieuw kunt beleven.

Werken bij Orange betekent dat je betrokken bent bij mensen. Je voelt je verantwoordelijk voor kwaliteit en service om klanten de beste oplossingen te bieden. Bij Orange werk je in een internationale omgeving waarin we niet in problemen maar in oplossingen denken. Spreek je dit aan?

Voor onze commerciële afdeling zijn wij op zoek naar kansspelers. Mensen die kansen in de markt weten om te zetten naar gewenste oplossingen voor de klant. Ben jij zo'n kansspeler? Dan zijn deze vacatures wellicht een mooie kans voor jou. Wij zijn op zoek naar:

Marketeer - business propositions

Ontwikkeling van markt- en small office home office proposities
Ref. BMND6/B

Marketeer - customer life management

Implementatie van marketing activiteiten t.b.v. bestaande klanten
Ref. BAGE/ND6/B

Marketeer - mobile portfolio

Verantwoordelijk voor handsets en producten
Ref. ACD/ND4/B

Marketeer - retention

Inbrengen van marketing activiteiten t.b.v. behouden van klanten
Ref. BAGE/ND6/B

Marketeer - indirect sales channels

Ontwikkelen van marketing activiteiten t.b.v. retail sales kanaal
Ref. ACD/ND6/B

Manager corporate marketing

Manager van professionals binnen het corporate segment team
Ref. BMND4/B

Kijk voor een uitgebreide beschrijving van deze functies op www.orange.nl

Je hebt ruime ervaring in een commerciële omgeving. Door creatief, servicegericht en vernieuwend te handelen bepaal je mede het succes van Orange. Je bent pro-actief in het vertalen van "business developments" naar "customized solutions". Je hebt een relevante HBO/Academische plus Nima achtergrond.

Wil je graag bij Orange werken? Stuur je cv en een korte uitleg van wat jou aanspreekt in de functie en werken bij Orange per e-mail naar recrutement@orange.nl onder vermelding van de vacaturetitel en het referentienummer.

the future's bright, the future's Orange





shopmanagers, assistant shopmanagers

In onze shops krijg je de kans om jouw ondernemerschap in te zetten voor de verdere groei van Orange. Door jouw leidinggevende ervaring in een retail omgeving weet je op welke manier je resultaten kunt boeken en hoe je jouw kennis en vaardigheden kunt overbrengen op de rest van het team. Met je aandacht voor mensen (en je gevoel voor humor) creëer je een goede sfeer in jouw shop, die stimulerend en motiverend werkt en waarin onze klanten zich prettig voelen. Voor deze zelfstandige functie zoeken we een enthousiaste, energieke, harde werker (m/v) die gevoel voor retail heeft en op een spontane, creatieve manier in contact weet te komen met mensen. Je bent representatief, hebt minimaal een afgeronde MBO opleiding en ruim 3 jaar werkervaring. Je hebt bij voorkeur kennis van het MS-Office pakket en Exact.

shopmedewerkers

Als shopmedewerker weet je op een enthousiaste en creatieve manier de behoeften en wensen van de klant helder te krijgen. De oplossing die je hem vervolgens biedt, zorgt ervoor dat hij met een tevreden gevoel de shop verlaat. Daarnaast zorg je voor een goede administratieve afwikkeling van je verkoop. Je bent een dynamische persoonlijkheid met uitstraling en komt makkelijk in contact met mensen. Je bent representatief, hebt MBO werk- en denkniveau en ervaring in de verkoop.

Wat biedt Orange jou?

Een dynamische en informele werksfeer (de leeftijd van je collega's ligt tussen de 18 en 35 jaar) waarin goed voor je wordt gezorgd. Je krijgt de kans om je talenten verder te ontwikkelen door coaching, opleidingen en trainingen. Daarnaast biedt Orange een aantrekkelijk salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.

GOVERT DE ROOS



luisteraars m/v

We bij Orange werkt, vindt het leuk om het leven van mensen net even makkelijker te maken. Dat doe je met slimme diensten en producten. En met je gevoel. Je maakt echt contact met je klanten. Past dit bij jou en wil je bij één van de beste telecombedrijven werken? Dan vinden we het leuk om met je te praten over werken als:

shopmanager

Je ziet de Orange shop als jouw eigen bedrijf. Je bent vriendelijk, doortastend, een harde werker, communiceert sterk en je motiveert je team. Je werkt met M3 Office en Exact. Van een shopmanager verwachten we mensenkennis, drive, MBO niveau en 3 tot 5 jaar werkervaring in retail.

shopmedewerker

Je verkoopt niet, je maakt dat je klanten willen kopen. Dus je luistert heel goed naar wat ze willen en geeft ze precies de juiste oplossing. Je hebt MBO werk- en denkniveau. Ervaring in winkelvekoop is mooi meegenomen maar het gaat ons vooral om je instelling: flexibel, servicegericht en lekker enthousiast.

Het aantal Orange shops groeit. Daarom zoeken we mensen voor nieuwe shops in heel Nederland. Naast een goed salaris en prima arbeidsvoorwaarden krijg je volop kans om jezelf te ontwikkelen. Stuur je cv en een korte brief waarin je uitlegt wat je aanspreekt in deze baan naar: Go Sellert, t.a.v. Anneloes Kerkhof, postbus 2528, 3800 GD in Amersfoort of mail naar anneloes.kerkhof@cosellert.nl. Kijk voor meer informatie op www.orange.nl of bel 033 - 457 25 88.

the future's bright, the future's Orange 



luisteraar m/v

Werken bij Orange betekent dat je betrokken bent bij mensen. Je maakt echt contact met je klanten. Dit doe je met je gevoel, door goed naar ze te luisteren en hen precies de juiste oplossing te bieden. Met je aandacht voor mensen creëer je een goede sfeer die stimulerend en motiverend werkt. Wij jij bij ons werken? Dan willen we graag met je praten. We zijn op zoek naar

Customer Advisors

Als Customer Advisor in ons Contact Centre sta je onze klanten telefonisch te woord en zoek je de juiste oplossing voor hun vragen, opmerkingen en klachten over onze producten en diensten. Het is een kunst om met iedere klant een waardevol en verfrissend gesprek te voeren. We zoeken dan ook een echte kunstenaar in communicatie. Je bent klantgericht en je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden. Daarnaast ben je wat betreft werktijden en werkzaamheden uiterst flexibel.

Loop eens binnen en informeer naar onze openstaande vacatures of kijk op www.orange.nl.

the future's bright, the future's Orange 

GOVERT DE ROOS



kansspelers m/v

Orange draait om mensen. Orange gelooft in de toekomst en doet er alles aan om het leven van klanten plezieriger en aangenamer te maken. Dat doen we door producten en diensten te leveren die iets toevoegen aan de dingen die je elke dag doet. Kleine dingen die het verschil maken. Voor Orange is communicatie meer dan even een beleefde doen. Het is een ervaring die je telkens opnieuw kunt beleven.

Werken bij Orange betekent dat je betrokken bent bij mensen. Je voelt je verantwoordelijk voor kwaliteit en service om klanten de beste oplossingen te bieden. Bij Orange werk je in een internationale omgeving waarin we niet in problemen maar in oplossingen denken. Spreek je dit aan?

Voor onze commerciële afdeling zijn wij op zoek naar kansspelers. Mensen die kansen in de markt weten om te zetten naar gewenste oplossingen voor de klant. Ben jij zo'n kansspeler? Dan zijn deze vacatures wellicht een mooie kans voor jou. Wij zijn op zoek naar:

Marketeer – Handset & Devices

Referentienummer: ACQ/R04-B

Manager Corporate Marketing

Referentienummer: BM/N04-B

Marketeer – Corporate Segment

Referentienummer: BM/N02-B

Regional Account Manager Small

Medium Enterprises

Referentienummer: BS/N14-B

Marketeer – Content Services

Referentienummer: ACQ/R01-B

Kijk voor een uitgebreide beschrijving van deze functies op www.orange.nl

Je hebt ruime ervaring in een commerciële omgeving. Door creatief, servicegericht en vernieuwend te handelen bepaal je mede het succes van Orange. Je bent pro-actief in het vertalen van 'business developments' naar 'customised solutions'. Je hebt een relevante HBO/Academische plus Nima achtergrond.

Wil je graag bij Orange werken? Stuur je cv en een korte uitleg van wat jouw aanspreek in de functie en werken bij Orange per e-mail naar: recruitment@orangemail.nl onder vermelding van de vacaturetitel en het referentienummer.

the future's bright, the future's Orange

